

## VORTEILE

### Als Vertiv-Partner haben Sie Zugriff auf:

#### 1. Das Partnerportal

Unser Partnerportal bietet Ihnen als zentrale Stelle Zugang zu allen Vertriebs- und Marketingtools sowie zu unserem Incentive Program.

#### 2. Die Vertiv University

Umfassende Online-Schulungen für Vertrieb und Technik, inkl. Zertifizierung. Nach Absprache gerne auch personalisierte Vor-Ort-Schulungen für Ihr Team.

#### 3. Die Incentive-Plattform

Als Authorised und Silver Partner können Sie ab dem ersten Tag im Vertiv Rewards-Programm dazuverdienen.

#### 4. Dedizierte Vertriebsunterstützung

Unsere hochqualifizierten Kundenberater arbeiten mit Ihrem Team zusammen, um individuelle Herausforderungen zu erkennen und zu lösen und den Umsatz Ihres Unternehmens zu steigern.

#### 5. Vertriebsselektoren und Konfiguratoren

Einfach zu verwendende Produktelektoren und Konfigurationstools sowie Broschüren, Fallstudien und vieles mehr

#### 6. Marketingressourcen

Einfach und effektiv Vertiv-Produkte und -Lösungen bewerben und Leads generieren.

Mehr Lösungen. Höhere Gewinnspanne.  
Umfassender Support.

	AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	SILVER SOLUTION PROVIDER	GOLD SOLUTION PROVIDER	PLATINUM SOLUTION PROVIDER
<b>Vorteile</b>				
Rabatte für Projektregistrierung	-	✓	✓	✓
Vertiv Incentive-Programm	✓	✓	-	-
Back-End-Rebates	-	-	✓	✓
<b>Demo Equipment</b>				
Demo-Geräte (Nicht für den Wiederverkauf)	✓	✓	✓	✓
Marketingfinanziertes Demo-Programm	-	-	Basierend auf vereinbartem Plan und technischer Zertifizierung	Basierend auf vereinbartem Plan und technischer Zertifizierung
<b>Vertriebs- und technische Schulungen</b>				
Online-Schulungen inkl. Zertifizierung	✓	✓	✓	✓
Vor-Ort-oder Webinar-Schulungen	-	✓	✓	✓
Vertiv Academy	-	-	Basierend auf vereinbartem Plan und technischer Zertifizierung	Basierend auf vereinbartem Plan und technischer Zertifizierung
<b>Spezielle Partnerprogramme</b>				
Accelerator Program	Auf Einladung	Auf Einladung	Auf Einladung	-
Funded Head-Programm	-	-	-	Definiert von Mktg. Planung
<b>Marketingsupport</b>				
Partnerportalzugriff	✓	✓	✓	✓
Zugang zur Trainingsplattform	✓	✓	✓	✓
Produktinformationen und Marketingmaterial	✓	✓	✓	✓
Lösungskonfigurator und Produktelektoren	✓	✓	✓	✓
Werbekostenzuschuss	-	-	Plan erforderlich	Plan erforderlich
<b>Partnersupport</b>				
Pre-Sales-Support	✓	✓	✓	✓
Technischer Support	✓	✓	✓	✓
Dedizierter Account-Manager	-	-	✓	✓
Vor-Ort-Projektbegleitung	-	-	✓	✓
Exklusives Channel-Produktportfolio	✓	✓	✓	✓
Starter-Kit	✓	✓	✓	✓

### Vertiv Partnerprogramm: Mindestanforderungen

	Umsatz pro Quartal Abgeschlossener Umsatz Währung (Landeswährung)	Erforderliche Trainings	Empfohlener Rabatt für Deal-Registrierung
AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	Kein Mindestumsatz	Registrierung	Deal-Registrierung nicht verfügbar
SILVER SOLUTION PROVIDER	5K	Selbstständig durchgeführte Online Trainingskurse	28% Rabatt auf CPL
GOLD SOLUTION PROVIDER	25K	Gemeinsam definierte Advance Sales und Technik-Trainings	29% Rabatt auf CPL
PLATINUM SOLUTION PROVIDER	100K	Maßgeschneiderte Sales und/oder Technik-Trainings	31% Rabatt auf CPL

Nehmen Sie Ihr Wachstum selbst in die Hand

2,4 Milliarden USD umfasst der Markt für RZ- und Edge-Infrastruktur! Profitieren Sie jetzt von diesem Wachstumsmarkt. Unser umfassendes Lösungsportfolio und unser Expertenteam unterstützen Sie dabei ab dem ersten Tag.

Höhere Margen, Projektregistrierung und Incentiveprogramme stellen sicher, dass sich der Einsatz für Sie lohnt - egal in welchem Partner-Level Sie sind.

Werden Sie jetzt Teil der Vertiv Partner-Community!

**#OwnYourGrowth - Jetzt zum Partnerprogramm registrieren!**

## VORTEILE

### 7. Projektregistrierung

Beginnend mit dem Silver-Status können Sie Ihre Projekte bei Vertiv registrieren und so Ihr Projekt schützen und höhere Margen erhalten.

### 8. Rabatte

Ab Gold-Level haben Partner, die einen gemeinsamen Vertriebs- und Marketingplan erstellen, Anspruch auf Back-End-Rebates, die auf gemeinsam vereinbarte Verkaufsziele ausgezahlt werden.

### 9. MDF

Ab Gold-Level können Partner Budget für Marketingaktionen und Demogeräte beantragen, auf Basis des gemeinsam vereinbarten Geschäftsplans und der jeweiligen Produktzertifizierung(en).

### 10. Maßgeschneiderter Vertriebs-/ Marketingplan

Platinum- und Accelerator-Partner mit einem gemeinsam vereinbarten Vertriebs- und Marketingplan erhalten Zugriff auf Marketingbudgets für vereinbarte Aktivitäten zur Lead-Generierung sowie erweiterte Back-End-Rebates.

## Preisgekröntes Partnerprogramm



## DIE WELT VERÄNDERN

**Vertiv entwirft, baut und wartet kritische Infrastrukturen für die wichtigsten Anwendungen unserer Welt. Vom Rechenzentrum über Kommunikationsnetze bis hin zu kommerziellen Einrichtungen – wir bieten alles aus einer Hand.**

Wir unterstützen die wachsenden Mobil- und Cloud-Computing-Märkte von heute mit Lösungen für Stromversorgungs-, Thermal- und Infrastrukturmanagement.



### Werden Sie Teil des Gewinnerteams

Unternehmen jeglicher Größe müssen ihre Stromversorgung, ihren Infrastruktur-Zugriff, ihre Überwachung, Kontrolle und ihr Management organisieren. Unsere Lösungen helfen ihnen dabei.

Als unser Partner können Sie auf unsere langjährige globale Expertise, u.a. mit Marken wie Avocent, Chloride, Geist und Liebert, sowie unsere regionalen Expertenteams vertrauen.

#### Kundenherausforderungen:

- Kapazitätsplanung
- Wärme- und Energieverwaltung
- Konsolidierung
- Virtualisierung
- Anlagenmanagement
- Lights-Out-Zugriff und -Management

#### Produkte und Lösungen:

- Racks und PDUs
- USV-Backup-Stromversorgung
- KVM und serielle Konsolen
- Thermalmanagement
- Infrastrukturüberwachung und -management
- Services