

AVANTAGES

En tant que partenaire Vertiv, vous aurez accès :

1. Au Portail Partenaire

L'espace Partenaire constitue votre porte d'entrée principale pour accéder aux avantages exclusifs des partenaires, tels que l'Enregistrement de Projet et notre Programme de Récompenses, ainsi qu'aux coordonnées du support technique, aux dernières promotions et plus encore.

2. À Vertiv University

Conçue pour fournir une formation commerciale et technique exhaustive en ligne, ainsi que pour regrouper et assurer le suivi des certifications de formation sur le terrain et en ligne en un seul endroit.

3. À la Plateforme Incentives

Le Programme de Récompenses Vertiv est accessible à l'ensemble des partenaires enregistrés, avec des promotions et des incentives, offrant des récompenses dès le premier jour.

4. À l'Assistance Commerciale dédiée

Nos commerciaux compétents collaborent avec votre équipe afin d'identifier et résoudre les défis clients ainsi que pour générer des revenus pour votre entreprise.

5. Aux sélecteurs et configureurs produits

Des sélecteurs produits et des outils de configuration faciles à utiliser, ainsi que des brochures, des fiches comparatives, des études de cas et bien plus encore.

6. Aux Ressources Marketing

Que vous souhaitiez générer plus de leads et d'opportunités de vente ou promouvoir votre partenariat avec Vertiv, nos ressources marketing peuvent vous aider !

Proposez davantage de solutions. Bénéficiez d'un support total. Maximisez vos profits et maîtrisez votre infrastructure Edge

	AUTHORIZED SOLUTION PROVIDER	SILVER SOLUTION PROVIDER	GOLD SOLUTION PROVIDER	PLATINUM SOLUTION PROVIDER
Avantages				
Remises pour Enregistrement de Projet	-	✓	✓	✓
Programme Incentives	✓	✓	-	-
Remises arrières	-	-	✓	✓
Matériel de démonstration				
Programme de démo non destiné à la revente	✓	✓	✓	✓
Programme de démo financé par Marketing	-	-	Basé sur plan convenu et certification technique	Défini par Plan Marketing
Formation vente et technique				
Formation personnalisée en ligne	✓	✓	✓	✓
En personne, sur site ou webinaire	-	✓	✓	✓
Vertiv Academy	-	-	Basé sur plan convenu et certification technique	Basé sur plan convenu et certification technique
Programmes Partenaires spécialisés				
Programme Accélérateur	Sur invitation	Sur invitation	Sur invitation	-
Programme « Funded Head »	-	-	-	Défini par Plan Marketing
Assistance Marketing				
Accès au Portail Partenaire	✓	✓	✓	✓
Accès à la plateforme de formation	✓	✓	✓	✓
Contenu et Ressources	✓	✓	✓	✓
Configurateur de Solutions et Sélecteurs Produit	✓	✓	✓	✓
Fonds de développement marketing	-	-	Planification nécessaire	Défini par Plan Marketing
Assistance Partenaires				
Assistance avant-vente	✓	✓	✓	✓
Assistance technique	✓	✓	✓	✓
Responsable commercial dédié	-	-	✓	✓
Aide à l'exécution des projets sur site	-	-	✓	✓
Portefeuille Produits Distribution IT	✓	✓	✓	✓
Pack de bienvenue Partenaire	✓	✓	✓	✓

Prérequis Programme Partenaire Vertiv

	Chiffre d'affaires par Trimestre Devisé (€)	Formation / Certification	Remises recommandées pour l'enregistrement de projet
AUTHORIZED SOLUTION PROVIDER	Pas de revenu minimum	Enregistrement	Enregistrement projet pas disponible
SILVER SOLUTION PROVIDER	5K	Cours de formation en ligne à votre rythme	28% remise sur CPL
GOLD SOLUTION PROVIDER	25K	Formation commerciale et technique définies conjointement	29% remise sur CPL
PLATINUM SOLUTION PROVIDER	100K	Formation commerciale et / ou technique sur mesure	31% remise sur CPL

Démarrez votre aventure avec Vertiv !

Collaborez avec l'une des deux seules entreprises mondiales disposant de l'expertise nécessaire et d'un portefeuille de solutions complet pour exploiter les opportunités commerciales des datacenters et de l'infrastructure Edge, marché représentant 2,4 milliards de dollars dans la région EMEA.

Dans le même temps, Vertiv peut offrir une rentabilité supérieure en évitant de rivaliser avec vos pairs pour des marges toujours décroissantes avec des produits sur-distribués.

Plus important encore, nous visons à récompenser l'engagement commun pour favoriser votre croissance commerciale, et ce dès le début de notre collaboration.

AVANTAGES

7. À l'Enregistrement de Projet

À partir du niveau Silver, si vous enregistrez votre projet avec Vertiv, vos opportunités en produits et solutions Vertiv seront protégées, vous bénéficieriez du support fournisseur et vos marges augmenteront.

8. Aux Remises

À partir du niveau Gold, les partenaires qui concluent un plan commercial et marketing commun sont éligibles pour le paiement de remises arrières en fonction d'objectifs de vente convenus conjointement.

9. Aux MDF

À partir du niveau Gold, les partenaires peuvent solliciter des fonds de développement marketing pour du matériel de démonstration, sur la base d'un plan commercial et d'une certification produit convenus conjointement.

10. Au Plan Commercial/Marketing sur mesure

Les partenaires Platinum et Accelerator, ayant un plan commercial et marketing convenu conjointement, ont accès à des fonds de développement marketing pour des activités convenues, telles que des programmes de génération de leads, ainsi que des remises arrières supérieures.

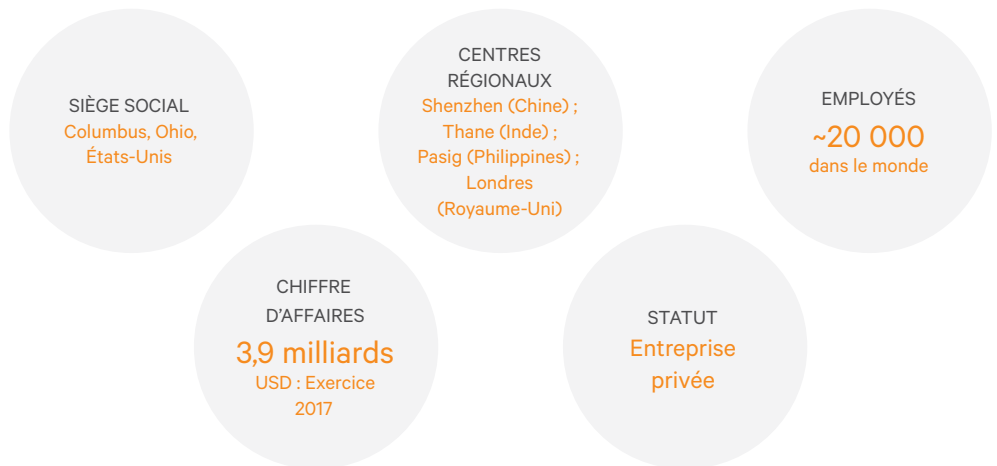
Un programme partenaires primé



RENFORCER LE MONDE

Vertiv fournit des services de conception, d'implémentation et de maintenance des infrastructures sensibles nécessaires au bon fonctionnement des applications critiques. Des datacenters aux réseaux de communications en passant par les installations commerciales, nous sommes là pour vous.

Nous soutenons les marchés en pleine croissance du mobile et du cloud d'aujourd'hui avec un portefeuille de solutions de gestion de l'énergie, de refroidissement et d'infrastructures.



Faites partie de l'équipe gagnante

Les problèmes de gestion d'énergie, de contrôle, de surveillance, d'accès à l'infrastructure, de refroidissement touchent les entreprises de toutes tailles, et nos solutions sont conçues pour chacune d'entre elles.

En tant que partenaire, nous vous garantissons que des centaines de commerciaux et d'experts techniques sont prêts à travailler avec votre équipe pour identifier, évaluer et résoudre tous les défis clients.

Défis clients :

- Planification de capacité
- Gestion d'énergie et de refroidissement
- Consolidation
- Virtualisation
- Administration des ressources
- Gestion sécurisée sans présence humaine

Produits et Solutions :

- Racks et PDU
- Onduleurs
- KVM et serveurs de port console
- Solutions de refroidissement
- Gestion et surveillance des infrastructures
- Services